



Force de Vente

LSI P3 Force de Vente reprend les principes du fonctionnement de LSI P3 Web et y adjoint des fonctionnalités spécialement conçues pour vos forces de vente. Installé sur un ordinateur portable ou sur un PDA, il permet au commercial de saisir des commandes ou des devis, de gérer ses prospects ou ses rapports de visites et d'interroger ses stocks.

Toutes les opérations effectuées sur LSI P3 Force de Vente sont synchronisées par import - export avec la gestion commerciale (Sage X3 ou Divalto) ou, au travers du module P3 Base de données, avec tout autre système de gestion. Grâce à une ergonomie soignée et étudiée pour le terrain, LSI P3 Force de Vente est très simple d'utilisation.

Un véritable catalogue électronique

- ▶ Vos forces de vente posséderont désormais l'intégralité de vos catalogues au format électronique. Associant description et multimédia, le catalogue électronique est mis à jour en permanence aussi bien en terme de nouveaux produits que de modifications de l'existant. Adaptable aux conditions tarifaires particulières de chaque tiers, c'est un outil de personnalisation de la relation client - fournisseur.

Gestion des Tiers

- ▶ LSI P3 Force de Vente applique certains niveaux de confidentialités des tiers. Chaque commercial peut effectuer des opérations uniquement sur les clients et les prospects qui lui sont rattachés. En plus de la prise de commandes, il pourra interroger la fiche d'un tiers afin de consulter certaines informations telles que le nombre d'impayés, les encours et les statistiques de vente.

Prise de commande

- ▶ Vos forces de vente sont à même de faire de la prise de commande ou de devis pour des clients en compte et des prospects. Après son identification, le commercial sélectionne le client ou le prospect pour lequel il veut établir une pièce. La saisie peut alors commencer. Elle peut être effectuée de plusieurs manières : par parcours du catalogue, des familles articles, par recherche sur toute ou partie de la référence ou de la désignation, par le réassort de commandes ou encore par la zone de saisie rapide en renseignant directement la référence article. Avec le module LSI Visor P3, l'utilisation du lecteur laser¹ ajoute un confort d'utilisation supplémentaire.
- ▶ Conformément aux règles établies par la gestion commerciale, les conditions tarifaires du client sont appliquées lors de la saisie, ceci n'empêche pas le commercial de proposer des conditions différentes s'il en a les droits.
- ▶ Chaque pièce saisie peut être éditée sur l'imprimante connectée en fin de saisie.

Synchronisation

- ▶ Une fois connecté, LSI P3 Force de vente bascule automatiquement les données vers le système de gestion du siège, soit directement s'il s'agit d'un progiciel de gestion intégré (ERP) "ouvert" (Sage X3, Divalto) ou permettant l'import - export des données, soit au travers du module LSI P3 Base de Données. Dans le même temps, il peut recevoir les données réactualisées (clients, tarifs, articles, suivi de commandes, offres promotionnelles...)



1. Lecteur laser code à barres disponible uniquement sur certains PDA



LSI-Sud Informatique *Des concepts de développement*

VELLÉRON (84740) Mas Saint-Jacques - 1052, quartier des Eaux Minérales
SOPHIA-ANTIPOLIS (06224) La Farigoule 5, parc de Sophia-Antipolis 06224 VALLAURIS
CHAUMONT (52000) 19, rue Toupot 52000 CHAUMONT
Tél. 04 90 21 23 60 / Fax : 04 90 21 23 61 / com@lsi-sud.com / www.lsi-sud.com